



MACHT'S MÖGLICH



# POS-WERBUNG FÜR HUMBAUR ANHÄNGER UND FAHRZEUG-AUFBAUTEN – EFFIZIENTER DURCH SMARTPRO

Humbaур ist ein erfolgreicher Mittelständler aus Gersthofen. Um die vielen Händler, die Humbaур Pkw- und Lkw-Anhänger vertreiben, mit Werbemitteln zu versorgen, entschied man sich für die E-Procurement-Lösung Smartpro von SIGEL. Wir sprachen mit dem Senior Grafik-Designer von Humbaур, Ingo Speth, über seine Erfahrungen mit dem System.

## AUSGANGSSITUATION



Vor der Einführung von Smartpro mussten Werbemittel mit großem Aufwand organisiert, gestaltet, produziert und verteilt werden. „Wir haben extrem viele Händler an vielen Standorten. Insofern war es eine große Herausforderung im operativen Bereich“, sagt Ingo Speth von Humbaур. Man suchte nach einer automatisierten Lösung, die den Aufwand für Humbaур verringert und gleichzeitig den Handelspartnern schnell und einfach Werbemittel zur Verfügung stellen sollte.

## LÖSUNG



Das Ziel war ein Online Shop, in dem Händler z. B. für POS Material aus Vorlagen auswählen, sie individualisieren und bestellen können – für „deutlich mehr Bestellungen, deutlich schneller und mit erheblich weniger Aufwand. Wir haben uns dadurch nicht nur Stunden, sondern Tage an Satz-Arbeit erspart. Das war der größte Benefit“, so Ingo Speth. „Wir wollten hin zu mehr Automatisierung. Der Kunde, in dem Fall unsere Händler, können über diesen Shop ihre individualisierten Werbemittel und Merchandise-Artikel beziehen, ohne dass wir zusätzliche Arbeit damit haben.“



„WIR HABEN UNS  
DADURCH NICHT  
NUR STUNDEN,  
SONDERN TAGE AN  
SATZARBEIT ERSPART.“

Ingo Speth  
Senior Grafik-Designer, Humbaur



## ERGEBNIS



„Also weg von ‚ich erstelle ein individuelles Produkt für einen individuellen Händler‘. Stattdessen ein System, das man zentral bedient, in dem man Änderungen macht, und dann sind die Werbemittel für alle verfügbar und abrufbar, das war das Kernthema. Durch die gewonnenen Kapazitäten konnten wir uns verstärkt auf unsere Kernthemen wie z. B. das Design und die Weiterentwicklung unseres Markenauftritts fokussieren.“

## BENEFITS



Auch über den Support äußert sich Humbaur's Art-Director zufrieden: „Ich finde es fast schon luxuriös, einfach ein Layout an SIGEL zu schicken, damit daraus ein Template erstellt und es 1:1 als befüllbare Vorlage in den Shop implementiert wird, ohne dass ich mich noch groß damit beschäftigen muss. Da hat SIGEL gut zugearbeitet und unsere Vorstellungen erfüllt.“ Auf die Frage, ob sich Humbaur wieder für Smartpro von SIGEL entscheiden würde, sagt Herr Speth: „Ja, auf jeden Fall. Ich bin insgesamt auch zufrieden mit dem Service der uns angeboten wird, mit dem Support und der Zusammenarbeit.“

## INFOGESPRÄCH VEREINBAREN



Juan Navarro-Kirner  
Smartpro Key Account Manager

juan.navarro-kirner@sigel.de  
+49 (0)173 9296790

